

## POSIZIONE APERTA:

### SALES MANAGER

<b>DESCRIZIONE DELLA POSIZIONE</b>	<p>La risorsa potrà contare su una rete di contatti e clienti già consolidata negli anni nei settori dell'automazione industriale e della robotica.</p> <p>Il Sales Manager inoltre opererà con competenze trasversali, applicabili sia al comparto siderurgico, sia ad altri contesti industriali.</p>
<b>ATTIVITÀ DI RIFERIMENTO</b>	<p>La posizione è pensata per una figura Sales Manager/Key Account Manager, con almeno 3/4 anni di esperienza in un ruolo analogo oppure in un ruolo di Export Manager.</p>
<b>REQUISITI</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Conoscenze tecniche dell'automazione industriale e della parte elettrica e di robotica. Costituisce requisito fondamentale la conoscenza in almeno uno di questi processi: <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Acciaio;</li> <li>○ Alluminio;</li> <li>○ Paper;</li> <li>○ Ceramica;</li> <li>○ Navale;</li> <li>○ General Industry.</li> </ul> </li> <li>● L'esperienza nel settore siderurgico viene considerata un plus, fondamentale invece la padronanza delle tecnologie di automazione e robotica.</li> <li>● Capacità di lavorare con una forte autonomia operativa, ottime abilità comunicative abbinate a un forte orientamento al risultato, organizzando e gestendo il tempo di lavoro in modo efficace.</li> <li>● Persona relazionale, analitica, con capacità di problem solving e proattività.</li> <li>● È richiesta un'ottima conoscenza della lingua inglese.</li> <li>● Buona conoscenza del pacchetto office.</li> <li>● Disponibilità a trasferte occasionali in Italia e all'estero.</li> </ul>
<b>ZONA DI LAVORO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Per il periodo di formazione a Borgo Chiese verrà messo a disposizione un appartamento/hotel per i non residenti.</li> <li>● Terminata la formazione, la persona potrà lavorare sia dalla sede di Borgo Chiese (TN), sia dalla sede di Calvagese della Riviera (BS), in base alle esigenze.</li> </ul>
<b>SI OFFRE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Attrezzatura: Smartphone e PC, auto;</li> <li>● Formazione tecnica, linguistica e manageriale;</li> <li>● Opportunità di lavorare per un gruppo internazionale in forte crescita nel campo della robotica e dell'automazione industriale;</li> </ul>

- Possibilità di crescere e migliorare la posizione lavorativa aspirando negli anni ad acquisire responsabilità all'interno dell'azienda;
- Opportunità di viaggiare, conoscere nuove persone provenienti da contesti linguistici e culturali diversi;
- Opportunità di partecipare ad attività innovative di ricerca e sviluppo.

## LA NOSTRA AZIENDA

**Polytec**, azienda di BM Group, sviluppa sistemi di automazione e soluzioni robotizzate tecnologicamente avanzate, accompagnando l'industria nel percorso di trasformazione digitale.

**BM Group** è un gruppo industriale italiano che unisce società con specializzazioni diverse, accomunate da un unico obiettivo: consentire all'industria quella trasformazione tecnologica necessaria per diventare fabbrica intelligente e sostenibile. Il team di BM Group è giovane, dinamico e collabora costantemente con centri di ricerca e università. Per ogni nuova figura si definisce un programma di inserimento in fase di assunzione in base all'esperienza e alle competenze. Organizziamo e promuoviamo corsi di formazione in ottica di miglioramento continuo.

## INFORMAZIONI PER LA CANDIDATURA

- RAL da definire in base al profilo professionale.
- L'offerta di lavoro è rivolta a entrambi i sessi (law 903/77)
- Informazioni sul trattamento dei dati personali (2016/679 GDPR):  
[https://bmgroup.com/wp-content/uploads/2024/03/Informativa-Candidati\\_Contitolarita-BM-Group-v.23.03.24.pdf](https://bmgroup.com/wp-content/uploads/2024/03/Informativa-Candidati_Contitolarita-BM-Group-v.23.03.24.pdf)