



## POSIZIONE APERTA:

### SALES MANAGER

<b>DESCRIZIONE DELLA POSIZIONE</b>	La risorsa si unirà al nostro Team Sales per gestire la vendita di Skid (sistemi modulari preassemblati) nei settori navali, oil & gas, trattamento delle acque e trattamento dei gas.
<b>ATTIVITÀ DI RIFERIMENTO</b>	<p>La risorsa si occuperà di:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Identificare nuove opportunità di mercato e acquisire clienti potenziali nei settori di riferimento, espandendo il portafoglio clienti;</li> <li>• Seguire e gestire le procedure di qualifica presso clienti istituzionali per garantire conformità e consolidare la presenza aziendale;</li> <li>• Gestire e potenziare i rapporti con i clienti esistenti, con un focus particolare su un particolare cliente e altri clienti da sviluppare per la Business Unit Skid;</li> <li>• Valutare i requisiti tecnici delle opportunità di vendita, supportare l'ufficio tecnico per le analisi di fattibilità e proporre soluzioni personalizzate in linea con le esigenze del mercato;</li> <li>• Analizzare il settore di riferimento e la concorrenza per identificare tendenze, opportunità e rischi, supportando le strategie aziendali;</li> <li>• Entrare in contatto con potenziali clienti interessanti per il target aziendale, mettendo in atto azioni propedeutiche all'acquisizione di nuovi ordini;</li> <li>• Collaborare con il Team Proposal per sviluppare offerte tecniche e commerciali dettagliate e competitive;</li> <li>• Condurre trattative commerciali con clienti e partner per assicurare il raggiungimento degli obiettivi di vendita e margini.</li> </ul>
<b>ZONA DI LAVORO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Costa Volpino (BG) / Malo (VI)</li> </ul>
<b>REQUISITI</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Formazione tecnica;</li> <li>• Almeno 3 anni di esperienza in ruoli commerciali o tecnici nei settori navali, oil &amp; gas, trattamento acque o gas.</li> </ul>
<b>COMPETENZE TECNICHE RICHIESTE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Conoscenza di tecnologie per la produzione di idrogeno e/o gas rinnovabili;</li> <li>• Conoscenza di sistemi Skid, impiantistica industriale e processi relativi ai settori sopra indicati;</li> <li>• Negoziazione e trattative;</li> <li>• Contrattualistica.</li> </ul>
<b>SI OFFRE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Attrezzatura: Smartphone e PC.</li> <li>• Formazione tecnica, linguistica e manageriale.</li> <li>• Opportunità di lavorare per un gruppo internazionale in forte crescita nel campo della robotica e dell'automazione industriale.</li> </ul>



- Possibilità di crescere e migliorare la posizione lavorativa aspirando negli anni ad acquisire responsabilità all'interno dell'azienda.
- Opportunità di partecipare ad attività innovative di ricerca e sviluppo.

#### **LA NOSTRA AZIENDA**

**Hydroalp**, azienda di BM Group, oltre a vantare pluriennale esperienza nella progettazione e realizzazione di turbine idrauliche, opera come EPC Contractor per impianti idroelettrici e ad idrogeno e costruisce sistemi skid.

**BM Group** è un gruppo industriale italiano che unisce società con specializzazioni diverse, accomunate da un unico obiettivo: consentire all'industria quella trasformazione tecnologica necessaria per diventare fabbrica intelligente e sostenibile. Il Team di BM Group è giovane, dinamico e collabora costantemente con centri di ricerca e università. Per ogni nuova figura si definisce un programma di inserimento in fase di assunzione in base all'esperienza e alle competenze. Organizziamo e promuoviamo corsi di formazione in ottica di miglioramento continuo.

#### **INFORMAZIONI PER LA CANDIDATURA**

- RAL da definire in base al profilo professionale.
- L'offerta di lavoro è rivolta a entrambi i sessi (law 903/77)
- Informazioni sul trattamento dei dati personali (2016/679 GDPR):  
[https://bmgroup.com/wp-content/uploads/2024/03/Informativa-Candidati\\_Contitolarita-BM-Group-v.23.03.24.pdf](https://bmgroup.com/wp-content/uploads/2024/03/Informativa-Candidati_Contitolarita-BM-Group-v.23.03.24.pdf)